

## СОЗДАНИЕ МОЕГО БИЗНЕСА

Панова Т.Д.

г. Сызрань, ГБОУ «СОШ №5», 6 «В» класс

*Руководители: Артемова Д.Т., г. Сызрань, ГБОУ «СОШ №5», учитель математики высшей категории;**Стругарь Н.Ю., г. Сызрань, ГБОУ «СОШ №5», учитель обществознания*

Моя учительница математики предложила мне сделать небольшую работу (проект) по предмету финансовая грамотность. Передо мной сразу же встал вопрос: какую мне взять тему? Если я хочу получить хоть какой – нибудь результат, то тема должна быть интересная.

Например, создание собственного бизнеса. Это и вправду очень интересно. Тем более я уже давно думаю, что в будущем можно будет попробовать открыть свой, хотя бы, маленький бизнес. Ведь бизнес это как очень хороший доход, так и очень интересная вещь.

В мою голову сразу же хлынула масса различных идей. Я думала, какой бизнес я открою. Ведь можно открыть совершенно любой бизнес, какой хочешь. Например, лоток мороженым. Тогда можно будет каждый день приходить к этому ларьку и брать две, нет три, а иногда и даже четыре порции мороженого.

С моей стороны это звучит немного легкомысленно: открывать бизнес опираясь на любимое мороженое... А ведь бизнес – это дело довольно серьезное. К нему нужно подойти с серьёзными намерениями. Нужно взять настоящую идею, которая будет приносить настоящую прибыль. Например, магазин с конфетами. Ой, как же будет хорошо приходить туда с друзьями по вечерам! Что – то я опять размечталась...

Я хочу вам представить свою работу по теме «Создание своего бизнеса» в которой я описала полную процедуру создания настоящего бизнеса. Я рассказала о его рождении, начиная с того, как можно выбрать подходящий для вас бизнес и как его в дальнейшем развивать

**Цель:** подготовить план для дальнейшего бизнеса в будущем.

**Задачи:**

- Узнать о процедуре создания бизнеса
- Выбрать свой бизнес
- Составить план бизнеса
- Подсчитать расходы
- представить полученные знания в виде проекта

**Гипотеза:** я считаю, что создание бизнеса – процедура не из лёгких, но я смогу

подготовить план для дальнейшего бизнеса и в будущем его воплотить.

**Актуальность.** В данный момент очень хорошим заработком может стать свой маленький бизнес. Конечно же, каждое новое дело требует некоторых расходов, главное чтобы в дальнейшем оно окупилось. Создание своего бизнеса может принести не только доход, но и стать для вас интересным делом. Потом, собственный бизнес можно развивать и из маленького магазинчика на соседней улице может получиться огромная сеть гипермаркетов по всей стране. Главное задаться целью – и всё получится. На данный момент существует множество примеров больших и маленьких бизнесов. Открывая свой бизнес, нужно учесть много нюансов, получить много бумаг подтверждающих то, что твой бизнес законный. Многие люди пробуют себя в профессии бизнесмена. Я тоже заинтересовалась этим делом и теперь представляю вам мою работу по созданию собственного бизнеса.

**Какой бывает бизнес**

Что же такое бизнес в принципе? Мне кажется, практически каждый знаком с этим понятием, но не каждый сможет сформулировать определение бизнеса.

Бизнес – (англ. business – дело, занятие, предприятие) – деятельность, направленная на систематическое получение прибыли.

Бизнес делится на две категории:

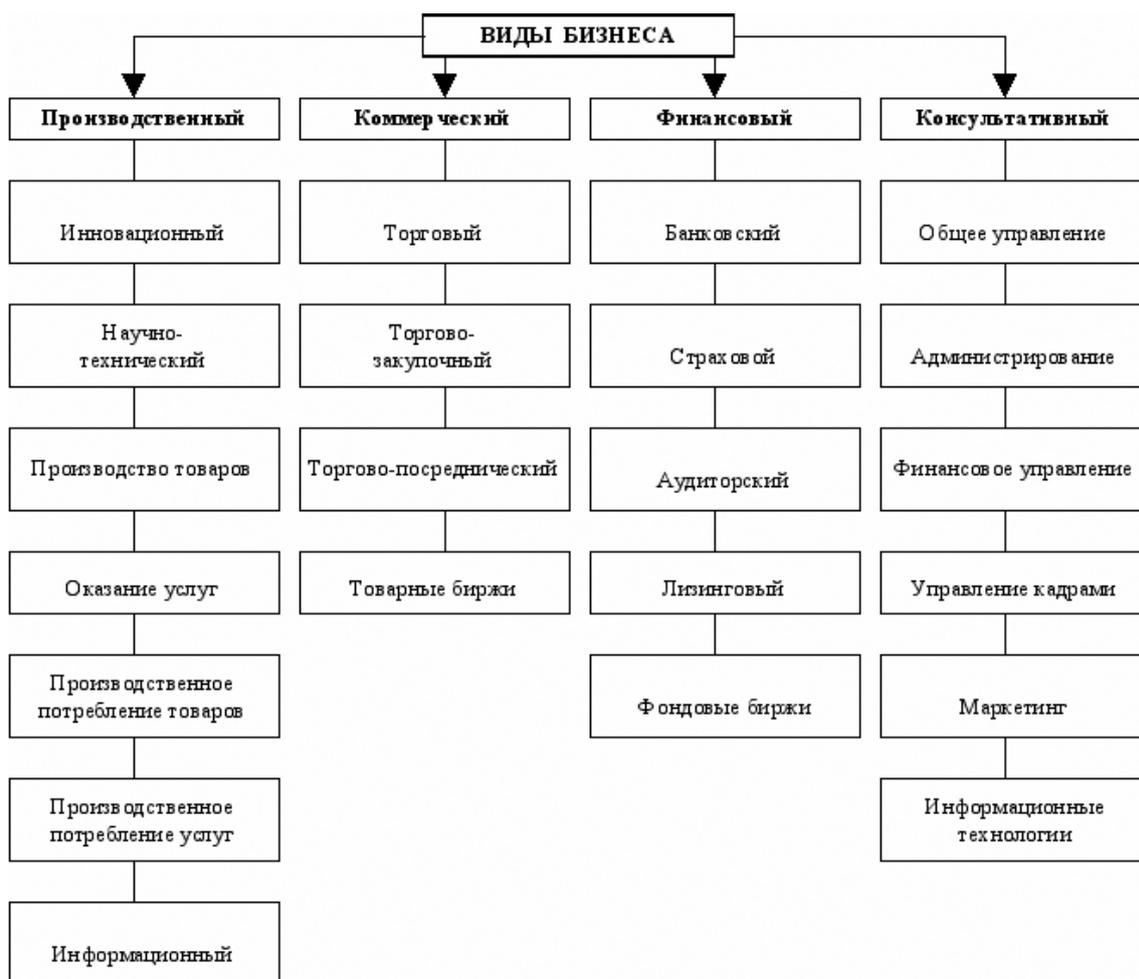
Крупный – он является одной из основ экономики, и включают в себя большие предприятия.

Малый – он опирается на деятельность небольших фирм и малых предприятий.

В основном я буду заострять внимание на малом бизнесе. Он, так же как и крупный делится на несколько видов:

Производственный бизнес – это **производство** товаров и услуг, влияющих на рынок этих товаров и услуг, их спрос и предложение

Коммерческий бизнес – это операции по купле-продаже товаров. Предприниматель покупает готовый товар и продаёт его от своей компании.



Финансовый бизнес – это осуществление операций купли-продажи различных финансовых активов. Финансовые активы же – это часть имущественных ценностей, находящихся в денежной форме и в форме различных финансовых инструментов.

Консультативный бизнес – это одно из направлений малого бизнеса, является достаточно простым в организации и управлении. Осуществляется в виде платных консультаций специалистов.

**Выбор лучшей идеи**

Вариантов много, но нужно остановиться на каком-то одном.

Например, можно открыть цветочный магазин за углом или маленькую стоматологию в соседнем доме, но так ли это на данный момент актуально? Сможет ли этот бизнес окупить расходы и принести ожидаемую прибыль. Выбор идеи в плане бизнеса – немало важный шаг, так как от этого шага будет зависеть всё дальнейшее развитие. Я считаю, что нужно руководствоваться тем, что пользуется спросом в нашем небольшом

городе. Например, досугово – развлекательный бизнес, включающий в себя аниматорство и организацию праздников. В нашем городе эта ниша недостаточно заполнена, кроме того это сейчас достаточно актуально и пользуется большим спросом.



### Бизнес-план

Бизнес-план – программа осуществления бизнес-операций, действий фирмы, содержащая сведения о фирме, товаре, его производстве, рынках сбыта, маркетинге, организации операций и их эффективности.

От правильного составления бизнес – плана зависит судьба всего бизнеса, поэтому его следует составлять с особой внимательностью.



Мой бизнес-план выгладит так:

1. Для организации бизнеса мне понадобится небольшой офис, в котором менеджер сможет принимать клиентов.

В начале нового бизнеса лучше не покупать помещение, а арендовать его. Так, как нам ещё неизвестно, получится ли у нас или нет. Это можно сделать, разместив объявления на известных интернет сайтах и изувив похожие предложения.

2. Мне нужно будет найти людей выполняющих обязанности бухгалтера, менеджера, а также двух ведущих – аниматоров (в дальнейшем я расширю коллектив)

Помимо этого сотрудники должны соответствовать некоторым требованиям:

- иметь опыт работы в данной сфере

- иметь полный комплект документов позволяющих им работать законно.

Для этого мне нужно разместить вакансии в кадровых агентствах, на сайтах объявлений и в газетах.

3. Нужно взять кредит для основания бизнеса

Чтобы потом не было проблем надо брать кредит в проверенном банке. Например, в Сбербанке.

Мы не будем надеется то, что мой бизнес пойдёт хорошо и я быстро смогу отдать кредит, потому что пока ещё на это нет никаких гарантий. Поэтому возьмём примерно на пять лет. Если получится, я отдам его раньше.

4. Получить лицензию на законное занятия этой деятельностью.

Пожалуй, это один из самых сложных пунктов на пути к открытию бизнеса.

Чтобы получить лицензию, нужно собрать определённый перечень документов:

- название и организационно-правовая форма предприятия;
- юридический, фактический адреса;
- регистрационный номер юридического лица и данные о внесении его в единый государственный реестр;
- сведения об организации, осуществившей государственную регистрацию данного юридического лица;
- номер ИНН и сведения о постановке юридического лица на налоговый учёт;
- вид деятельности, который организация собирается осуществлять, с указанием перечня услуг и выполняемых работ; контактные данные заявителя (организации): контактный телефон и e-mail.

Индивидуальным предпринимателям:

- ФИО заявителя; адрес проживания,
- фактические адреса осуществления предпринимательской деятельности; серия, номер и данные о месте и дате выдачи паспорта;
- регистрационный номер и сведения о внесении ИП в единый государственный реестр;
- данные об организации, осуществившей государственную регистрацию ИП;
- номер ИНН и данные о постановке на налоговый учёт;
- вид деятельности, который ИП собирается осуществлять, с указанием перечня услуг и выполняемых работ;
- e-mail и номер телефона заявителя.
- Дополнительные необходимые документы:

- заверенные нотариусом копии учредительных документов ИП или юр. лица;

- данные об оплате государственной пошлины;

- копии документов, подтверждающих, что заявитель соответствует требованиям лицензирования (список документов, предусмотренных в части 4 статьи 1 закона N 99–ФЗ: документы о квалификации, наличие помещений и др.).

5. Реклама бизнеса

Чтобы потенциальные клиенты знали о предлагаемых мною услугах нужно запустить рекламу. Это может быть раздача флаеров на улицах города, расклейка объявлений в людных местах, интернет реклама и размещение газетам и СМИ.

Чтобы завлечь первоначальных клиентов для них можно предусмотреть скидку на услуги, а уже зарекомендовав себя на рынке в качестве профессионала цену можно будет повысить.

### Расходы на открытие бизнеса



Теперь же нужно посчитать расходы на открытие моего бизнеса. Затем сделать выводы на какую сумму я смогу взять кредит.

Для наглядности я решила составить список расходов:

- Аренда помещения
- Мебель в помещении
- Размещение объявлений о наборе сотрудников в мою фирму
- Зарплата сотрудникам фирмы
- Реквизит и костюмы для проведения праздников
- Размещение рекламы

#### Расчёт по мебели

Наименование	Цена
Табурет (3 шт.)	1 шт. – 211 3 шт. – 633 р..
Компьютерный стул	478 р.
Компьютерный стол	8000 р.
Настольная лампа	365 р.
Офисный шкаф	5000 р.
Жалюзи	484 р.
Ноутбук	15000 р.

Итого: 29960.

#### Расчёт зарплаты сотрудникам

Должность	Зарплата
Бухгалтер (полставки)	За месяц – 10000, за 3 месяца – 30000
Менеджер (полставки)	За месяц – 10000, за 3 месяца – 30000
Ведущий – аниматор ( 2 чел.)	За месяц – 20000, за 3 месяца – 60000·2= 120000

Итого: 180000

#### Расчёт по реквизиту и костюмам

Наименование	Цена
Костюмы для детских праздников (3 шт.)	1 Шт.- 8000 Р., 3 Шт. – 8000·3=24000
Реквизит для детских праздников	Примерно – 1000 р.

Итого: 25000 р.

#### Общий расчёт

Наименование	Цена
Аренда помещения	За 3 месяца примерно 60000р.
Мебель в помещении	29960Р. (30000Р.)
Размещение вакансий	500Р.
Зарплата сотрудникам	За 3 месяца 180000р.
Реквизит и костюмы	25000Р.
Размещение рекламы	1000Р.

Итого: 296.460 (300000 р.)

Вывод: я буду брать кредит в сбербанке на 300 тысяч на 5 лет.

Прямо на сайте Сбербанка я произвела расчёты и получила:

11,9%  
Ставка



6 658

Ежемесячный платеж

### Как можно сэкономить?

Согласитесь, 300000 рублей, сумма не маленькая, а как же будет обидно, если ваш бизнес пойдёт ко дну? Давайте экономить сразу. Я решила подготовить несколько маленьких советов о том, как можно сэкономить на старте малого бизнеса, помимо этого я приведу ещё и наглядные примеры, которые полностью убедят вас в моих словах.

#### 1. Не покупайте лишнего!

Совсем не обязательно покупать лишние навороченные вещи: например, ноутбук самой дорогой марки. Конечно, дешево, тоже, не значит хорошо, но давайте попробуем найти золотую середину, и приобрести такой ноутбук, который и удовлетворит вас своей ценой, и при этом прослужит вам долгое время.

Также я не советую при аренде помещения делать там капитальный ремонт.

Во-первых, помещение лучше сразу брать с хорошим ремонтом.

Во-вторых, если уже так получилось, то максимум косметический – вы же не знаете, когда откажетесь от аренды этого помещения, поэтому ваш труд будет напрасен.

Например, я приобрела ноутбук за 15000 р., хотя могла бы купить как за 8000, так и за 60000 р. Работа стандартного ноутбука ничем не будет отличаться от какого-то дорогого и навороченного, а дешёвый может подвести вас уже через год (примерно тогда, когда на него закончится гарантия).

$60000 - 15000 = 45000$  р. – мы сэкономили только на ноутбуке.

#### 2. Вкладывайте средства в продукт, а не в рекламу!

Без сомнений, реклама тоже играет очень важную роль, она может распространить ваш бизнес быстрее, чем вы думаете. Но в первую очередь, надо вкладываться не в рекламу, а в сам продукт, так как продукт или услуга которую предоставляет ваш бизнес гораздо важнее, чем реклама. В плачевном случае вы просто не сможете развивать свой бизнес, реклама же, перестанет действовать, что приведёт к банкротству.

### 3. Сотрудники вашей фирмы

если подумать, зачем маленькой фирме менеджер и бухгалтер, работающие одновременно на полной ставке? В начале бизнеса будет не так много клиентов, поэтому менеджер сможет их обслужить, работая и на полставки (бухгалтер так же). Конечно же, аниматорам на пол ставки работать не получится, но посмотрите как мы сэкономили уже на бухгалтере и менеджере:

Работая на полную ставку, они получали бы по 20000 р. в месяц.

$$20000 \cdot 2 = 40000.$$

За 3 месяца:  $40000 \cdot 3 = 120000$  р.

Работая на полставки за три месяца они получают 60000р.

Получилось, что мы сэкономили 60000р. – это довольно большая сумма.

Урезать же зарплату сотрудникам вашей фирмы совершенно бесполезно, вы можете просто их потерять, искать других будет труднее.

### 4. Помощь от государства

открывая бизнес, поинтересуйтесь, какие государственные программы помощи предпринимателям действуют в данный момент в вашем городе. Деньги лишними не будут. И бояться бумаг и злых сотрудников госкомпаний – не стоит. Чаще всего, это просто стереотипы, не имеющие никакого реального обоснования.

#### О моем бизнесе

Мой бизнес – досугово-развлекательный. Он включает в себя:

1. Ведение праздников.
2. Аниматорство (на детских праздниках).
3. Помощь в организации на городских праздниках (если будет заказ от городского управления культуры).

Что же такое аниматорство?

Аниматорство – это один из жанра театра, это полный контакт со зрителем, игры и конкурсы. Главный актер – аниматор (ведущий, как правило, детского праздника)

Существует множество бизнесов связанных с аниматорством, некоторые из них представляют ещё и помещение, мой бизнес пока еще нет, но в дальнейшем можно будет это продумать. Мой бизнес работает так:

1. В офис компании приходит клиент и оформляет заказ (помещение он снимает отдельно, мой бизнес таких услуг не предоставляет)

2. Клиент выбирает развлекательную программу (в моем бизнесе их будет несколько).

3. С клиента взимается предоплата, составляющая 40% от стоимости услуги (при отмене мероприятия предоплата не возвращается)

4. В назначенный день и в назначенное место приходят аниматоры (как правило, два человека)

5. Клиент отдает оставшуюся сумму

Наверное, вы заметили, что я не нанимаю сценариста (это очередной способ сэкономить). Должность сценариста я вполне смогу выполнять сама, так как в интернете уже есть множество готовых сценариев к детским и взрослым праздникам, в крайнем случае, я смогу написать авторский сценарий

**Окупаемость бизнеса**

Чтобы наглядно увидеть примерную прибыль бизнеса я решила составить его окупаемость.

Для начала приведу стоимость услуг двух аниматоров за указанное время:

Время	Стоимость
1 ч	750 р.
2 ч	1500 р.
3 ч	2000 р.
4 ч	2800 р.
5 ч	3500 р.
6 ч	4000 р.

В таблице указана стоимость услуг в черте города. При работе с выездом в другой город, посёлок или на природу доплата +250 р. к общей стоимости.

Проведём примерный расчёт прибыли от первого клиента.

Так же мы будем предлагать небольшую услугу (с доплатой) по праздничному оформлению помещения. Доплата в зависимости от размеров помещения.

Представим, что он заказал двух аниматоров на 4 ч (как правило, заказывают так) принесёт прибыль в размере:

2800 (услуги аниматоров) + 300 (реквизит в виде мелких подарков и шариков) + 500 (оформление комнаты) = 3600 р. – 300 (на покупку реквизита) = 3300 р. В конце месяца из этой суммы придётся вычесть примерно 1500р. на зарплату сотрудникам фирмы.

В этом деле – главное не уйти в минус, по этому не помешало бы заключить кон-

тракт с организаторами городских праздников. в нашем городе это КДК (Культурно – досуговый комплекс) и ГДК (Городское управление культуры). Это также принесёт некоторую прибыль.

### Заключение

Я думаю, что мне удалось подробно познакомить вас с процедурой открытия бизнеса. Это и вправду сможет когда-нибудь осуществиться.

Хочу развить эту идею в будущем.

Моя гипотеза, которая была представлена в начале подтвердилась, цели, и задачи оказались достигнуты. И как же приятно смотреть на законченную работу, в которую вложено столько усердия и старания!

Открытие бизнеса оказалось и вправду очень интересным занятием. Теперь я точно могу вам посоветовать заняться этим интереснейшим делом.

Конечно же в истории бывали такие случаи при которых бизнес открыть не получалось или в последствии он переставал действовать. Чтобы того не произошло я советую вам пристально изучить каждую мелочь в этом не простом деле. И конечно же, верьте, старайтесь, добивайтесь поставленной цели и у вас всё точно получится!



### Список литературы

1. Википедия
2. Получение лицензии для бизнеса.
3. Виды бизнеса.
4. Сбербанк России.
5. Joom.
6. Авито – объявления в России.
7. Старт малого бизнеса – как и на чём можно сэкономить деньги.
8. Как сэкономить деньги на запуске бизнеса?